

PIISOFT[®]

GROUPE EURATEC[®]

LA GESTION DIFFÉREMMENT

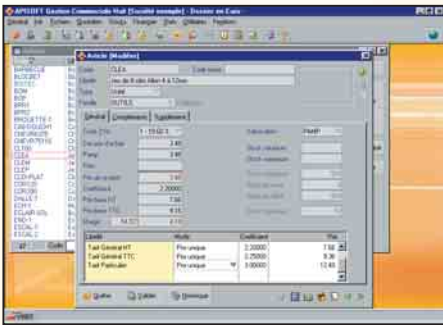


GESTION
GAMME HUIT

Devis, bons de livraisons, factures, commandes clients et fournisseurs, stocks, nomenclatures, représentants, paramétrage des éditions, échéancier, lettres de relance, mailings, étiquettes, inventaires, L.C.R., journaux achats, ventes, trésorerie, statistiques complètes, etc.

FICHIERS

- Clients : Gestion des tarifs particuliers (prix unique, remise par quantité et prix net par quantité), des frais de facturation, adresses de facturation et de livraison, familles, historique complet avec accès en modification aux pièces commerciales correspondantes, statistiques graphiques en 3 dimensions, possibilité de bloquer le Compte Client, gestion des clients à l'exportation, plusieurs R.I.B. par client avec préférence pour une gestion multi-R.I.B., etc.
- Articles : Dernier prix d'achat, prix moyen pondéré, marge en euros et en pourcentage, gestion multi-fournisseur, familles, prix et exceptions tarifaires, articles composés, articles en sommeil, gestion du stock physique et théorique, historique des articles vendus, étiquettes articles, statistiques graphiques en 3D, etc.
- Représentants : Historique des ventes par représentant, chiffre d'affaires, marge, possibilité de moduler les commissions en fonction des clients, articles et des représentants mêmes. Le calcul de la commission peut être effectué en fonction du chiffre d'affaires ou de la marge.
- Fournisseurs : Adresse, chiffre d'affaires, marge, date du dernier achat, historique des achats et des commandes par fournisseur.



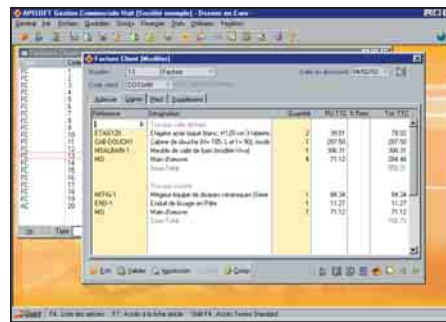
- Nomenclatures : Aucune limitation des composantes, suivi de la quantité vendue, marge, chiffre d'affaires, gestion des ordres et bons de fabrication, etc.

STATISTIQUES

- Synthèse de l'activité, comparatifs de périodes ou d'exercices, historique des ventes par article, client ou représentant.
- Système V.D.R. d'obtention de statistiques interactives et dynamiques pour une personnalisation de toutes vos éditions, en quelques clics.
- Puissant module de visualisation graphique en 3D.

FACTURES, BONS DE LIVRAISONS, DEVIS

- Chaîne complète des ventes avec possibilité de transfert des pièces commerciales : devis, commandes clients, bons de livraisons, factures.



- Possibilité de saisir et d'éditer les documents en H.T. ou T.T.C.
- Gestion des reprises (lignes négatives), des sous-totaux, des remises en ligne et de pied, des escomptes, etc.
- Possibilité de rédiger un devis pour un prospect avec création automatique en Client si la pièce est transférée.
- Envoi de tous les documents commerciaux par e-mail.
- Possibilité de transférer les bons de réceptions en factures fournisseurs.
- Transfert automatique des journaux des achats et ventes en Comptabilité, etc.

GESTION DES COMMANDES (EN OPTION)

- Commandes clients.
- Reliquats, dates de livraison, propositions de commande.
- Suivi des quantités à livrer, transfert partiel ou global en bon de livraison ou facture.
- Commandes fournisseurs.
- Demande de prix préalable ou saisie directe, gestion automatique du stock lors de la réception de la commande.
- Réception des marchandises, avec mise à jour du dernier prix d'achat et du prix d'achat moyen pondéré.

EDITIONS / MAILINGS

- Un des plus puissants outils du marché actuel avec possibilité de modifier les éditions déjà existantes et d'en créer de nouvelles : factures, B.L., mailings clients, étiquettes articles et clients, édition des réapprovisionnements, etc.
- Multiples critères de sélection permettant l'obtention de résultats très précis.
- Possibilité d'éditer des étiquettes en fonction des entrées de stock.

- Possibilité d'expédier automatiquement le résultat d'une impression par fax (mailings clients par exemple).

MODULE FINANCIER

Commun avec la Comptabilité HUIT, il évite la contrainte des ressaisies d'informations déjà connues :

- Remise en banque des règlements (espèces, chèques...) et génération d'une édition papier, disquette ou directement à la banque via ETEBAC.
- Echéancier géré automatiquement en fonction des règlements des factures clients et fournisseurs mais restant modifiable à tout moment, L.C.R. magnétiques.
- Edition automatique des lettres de relance.
- Module complet de suivi des relances clients.
- Edition et transfert automatique en Comptabilité, etc.

PARAMÉTRAGES ET PRÉFÉRENCES

De nombreuses possibilités permettent d'adapter complètement le logiciel aux besoins quotidiens :

- Gestion des droits d'accès par option et par utilisateur.
- Paramétrage des champs supplémentaires (date, numérique, alphanumérique, choix...) dans les fichiers clients, fournisseurs, représentants et articles.
- Multiplicité des paramétrages des états de sortie en fonction de chaque poste de travail, avec possibilité de modifier les principaux écrans de saisie (factures, paiements, fenêtres de sélection...) et sélection des colonnages, ordres de saisie, informations complémentaires à prendre en compte, etc.
- Paramétrage des fenêtres de recherche avec mémorisation des tailles de colonnes, couleurs, classements, filtres... pour des recherches ultérieures.

Configuration minimale : Pentium 166 MHz - 32 Mo de Ram - Résolution 800 x 600 - Windows 95, 98, 2000, NT ou XP.

Configuration minimale conseillée : Pentium II 350 MHz - 64 Mo de Ram - Windows 95, 98, 2000, NT ou XP (toute configuration supérieure améliorera sensiblement les performances).

Cachet distributeur